



*Партнерская программа
Uniview на 2019 год*

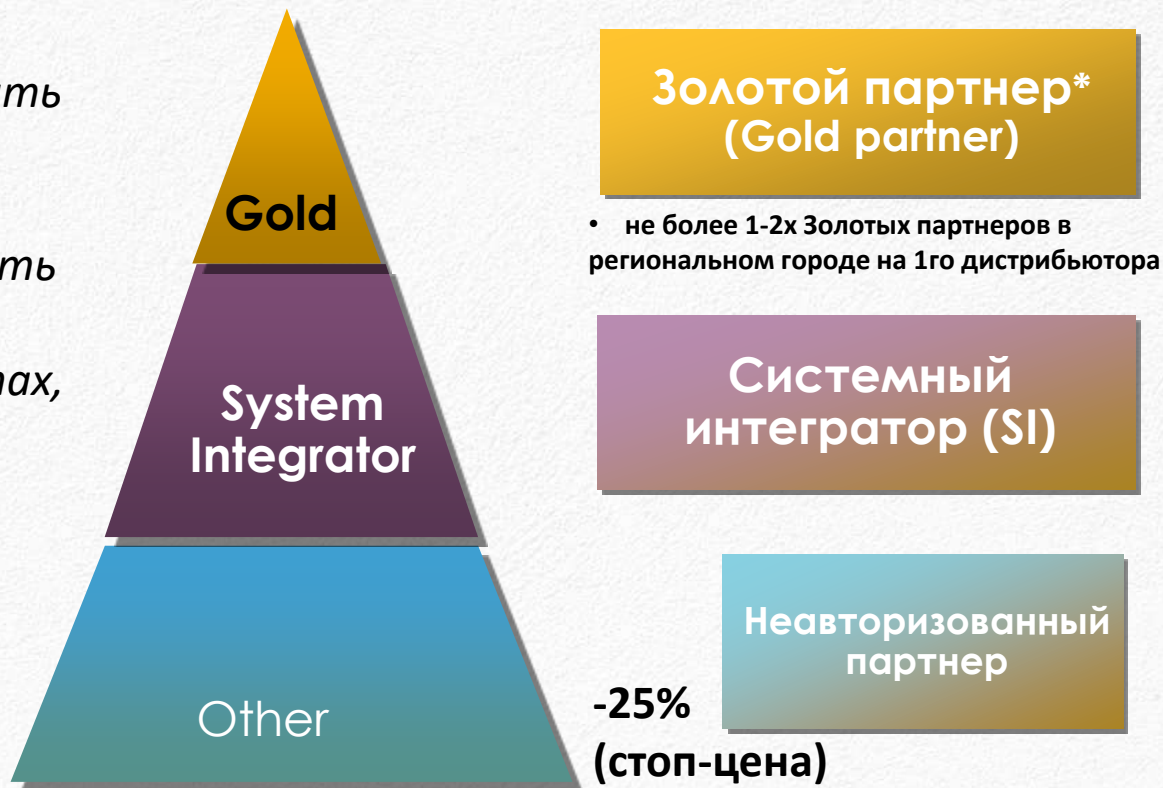


Структура канальных продаж Uniview



Уровни партнерства

Основная цель партнерской программы Uniview – обеспечить для партнера максимально взаимовыгодные условия сотрудничества. Предоставить наилучшие ценовые условия, поддержку и защиту в проектах, расширенную техническую и маркетинговую поддержку.



Преимущества партнерства

<i>Преимущества для партнеров.</i>	<i>Золотой партнер</i>	<i>Системный интегратор</i>
<i>Скидки на продукцию согласно партнерскому статусу</i>	V	V
<i>Размещение в разделе “Партнеры” на сайте www.uniview.com/ru</i>	V	V
<i>Предоставление сертификата подтверждающего статус и квалификацию авторизованного партнера (после стартового периода)</i>	V	V
<i>Выделенный менеджер в компании Uniview</i>	V	-
<i>Приоритетность в предоставлении проектных цен и защита в проекте</i>	V	V
<i>Приобретение демо устройств с 50% скидкой (по запросу) через дистрибьютора</i>	V	V
<i>Предоставление маркетинговых материалов</i>	V	V
<i>Персональные информационные рассылки новостей и анонсов компании Uniview</i>	V	V
<i>Участие в программе обучения и сертификации по продукции Uniview</i>	V	V
<i>Техническая поддержка в проектах и приоритетная обработка запросов в технической поддержке</i>	V	V

Условия участия в программе

<i>Условия участия</i>	<i>Золотой партнер</i>	<i>Системный интегратор</i>
<i>Приобретение продукции у официального дистрибьютора компании Uniview</i>	V	V
<i>Выполнение минимального годового оборота в закупочных ценах</i>	<i>11 млн. руб.</i>	-
<i>Наличие регулярных продаж оборудования Uniview</i>	V	-
<i>Наличие стартового проекта</i>	-	V
<i>Соблюдение ценовой политики и рекомендованных розничных цен на продукцию Uniview</i>	V	V
<i>Присутствие продукции Uniview в прайс-листе и в каталоге на сайте компании партнера</i>	V	V
<i>Возможность обеспечения технической поддержки клиентов</i>	V	V
<i>Возможность предоставлять клиентам демо оборудование</i>	V	-

Процедура авторизации партнера

1. **Стартовый период** – 3 месяца для статуса Золотой партнер (Gold) и для статуса Системный Интегратор (SI), в течении которого партнеру дается время для выполнения минимальных требований и условий авторизации по партнерской программе:

- *Партнеру необходимо прислать полностью заполненную анкету для партнерства через официального дистрибьютора Uniview.*
- *Партнеру претенденту на статус **Золотой партнер** - необходимо согласовать с выбранным дистрибьютором Uniview стартовую закупку от 500тыс.руб и план по закупкам в течение 3х месяцев на сумму минимум - 2млн.руб.*

*Партнеру претенденту на статус **Системный Интегратор** – минимум **1 актуальный проект на оборудовании Uniview.***

- *После согласования и получения подтверждения через дистрибьютора о партнерском статусе на стартовый период, партнеру необходимо предоставить скан соглашения об участии в партнерской программе с печатью и подписью генерального директора компании.*
- *Партнеру необходимо разместить информацию о компании Uniview и каталог продуктов, включая баннеры и новостные рассылки, на своем сайте. Добавить продукты Uniview в свой прайс-лист и начать активно заниматься продажами и продвижением оборудования под торговой маркой Uniview.*

2. **Авторизованный период** – наступает после стартового периода, при выполнении минимальных требований и условий авторизации. Партнер подтверждает статус Авторизованного партнера Uniview в зависимости от достигнутого квартального оборота (для Gold), наличия актуальных проектов (для SI) и получает все преимущества Партнерского статуса.

Соблюдения ценовой политики

Авторизованный партнер обязуется соблюдать ценовую политику **Uniview**.

Нарушением ценовой политики является:

- публикация цен ниже рекомендованных цен (РРЦ) в открытых источниках и рассылка клиентам цен ниже РРЦ,
- выставление коммерческого предложения, счета или предоставление скидки на оборудование Uniview ниже разрешенной клиенту соответствующего уровня,
- предоставление коммерческого предложения в проект без его регистрации и согласования проектных цен с Uniview.

Последствия при нарушении:

1) При первом нарушении ценовой политики к партнеру применяются санкции в виде повышения закупочных цен до уровня «Стоп-цена» на 2 месяца.

2) При повторном нарушении партнер **лишается партнерского статуса сроком на 12 месяцев** и компания вносится в список партнеров не рекомендованных к сотрудничеству.

Регистрация проектов

Проектные цены предоставляются партнеру зарегистрировавшему проект через одного выбранного дистрибьютора на основании правильно и полностью заполненной формы регистрации проекта.

В расчете проектных цен учитывается только оборудование Uniview.

- *Проектные цены на оборудование Uniview предоставляются при регистрации проекта на сумму от 800 000 (восемьсот тысяч) рублей в розничных ценах (РРЦ).*
- *Uniview оставляет за собой право отмены регистрации проекта за партнером в случае отсутствия активности партнера по проекту, в случае выставления счета или коммерческого предложения заказчику на конкурирующей продукции, а так же в случаи предоставления недостоверной информации. Uniview письменно уведомляет партнера о снятии закрепления проекта с указанием причины.*

Партнер не зарегистрировавший проект, не имеет права предоставлять клиенту цены ниже рекомендованных розничных цен (РРЦ) на оборудование из базового прайс-листа Uniview. На оборудование из проектного прайс-листа – цены возможно предоставлять только по согласованию с Uniview.

Процедура регистрации проектов

1. **Проработка проекта** - самостоятельно партнером или совместно с дистрибьютором и Uniview.
2. **Подача заявки на регистрацию** проекта осуществляется через дистрибьютора. Для регистрации проекта дистрибьютор высылает в Uniview заполненную форму.
3. **Рассмотрение заявки** происходит не более 3х рабочих дней.
4. **Подтверждение или отказ** в регистрации проекта:
 - а) **Подтверждение** – регистрация проекта в реестре, присвоение уникального номера и трансляция положительного ответа дистрибьютору. Проектные цены (при необходимости) транслируются дистрибьютору. Цены для партнера – ответственность дистрибьютора.
 - б) **В случае отказа** в регистрации, партнер имеет право предоставлять конечному заказчику только рекомендованные розничные цены (РРЦ) на оборудование из базового прайс-листа. Цены на проектное оборудование и цены ниже розничной, можно предоставлять только по согласованию с Uniview. Uniview вправе отказать в поставке оборудования из проектного прайс-листа партнеру и дистрибьютору в случае отсутствия регистрации по данному проекту. Коммуникация с партнером – ответственность дистрибьютора.
5. **Срок регистрации** - регистрация проекта производится на 3 месяца с даты подтверждения. По истечению срока, партнер может либо продлить регистрацию, либо оповестить Uniview о потере проекта.
6. Если до срока окончания регистрации никаких действий со стороны партнера не предпринято, **то регистрация снимается** с данного проекта.



Better Security, Better World.

